



## Mobilier high tek

**U**ne start-up au service du mobilier en tek, telle a été la stratégie imaginée par un étudiant en médecine, Guillaume Gardair. Ce jeune entrepreneur a monté son entreprise de mobilier d'intérieur et d'extérieur en bois massif, Tek Import, et peut se féliciter d'être aujourd'hui référencée par Google comme un exemple de réussite. À l'origine du succès, un réseau de distribution conduit uniquement par Internet qui dispense du recours aux intermédiaires et qui permet de répercuter ces économies sur les prix. Avantage concurrentiel évident et pas seulement sur les tarifs. En



effet, l'outil électronique assure une mise à jour de l'offre en

temps réel sur les stocks, les gammes et les nouveautés, réactivité garantie. Les réticences des achats en ligne ayant souvent quelques enracinements profonds, un service d'assistance téléphonique est disponible pour rassurer et informer les internautes. La recette de M. Gardair est telle que le concept s'est décliné à travers la mise en place d'un site anglais et le marché allemand devrait lui aussi accueillir sa version.

[www.tekimport.com](http://www.tekimport.com)